

Checkliste für Ihre Existenzgründung

Vorbereitungsphase

- Plane ich eine Neugründung oder eine Praxisübernahme?
- Welche Praxisform bzw. Rechtsform soll gewählt werden?
(Einzelprix / Praxisgemeinschaft / Berufsausübungsgemeinschaft)
- An welchem Standort soll die Praxis bzw. der Betrieb eröffnet werden?
(Lage / Region / Gebiet – Gibt es Einschränkungen bei der Bedarfsplanung?)
- Was für besondere Leistungen werden erbracht?
- Wann und wie soll die Umsetzung erfolgen?
(Erstellung eines Zeit- und Aufgabenplanes bis zur Eröffnung bzw. Übernahme)

Konkurrenz- bzw. Marktanalyse

- Konkurrenzsituation am fokussierten Standort
- Konzepte der unmittelbaren Konkurrenz
- Patientenstruktur am Standort
- Ausreichende Marktnachfrage für das eigene Konzept
- Konkurrenzfähigkeit des eigenen Leistungsangebotes
- Welche Besonderheiten kann ich anbieten?
- Warum werden Patienten meine Leistungen in Anspruch nehmen?
- Eröffnung der Praxis bzw. des Betriebs in eigenen oder gemieteten Räumen?

Betriebswirtschaftliche Aspekte

- Mindestumsatzkalkulation:
Welcher Umsatz wird für die Kosten der Praxis bzw. des Betriebes und den privaten Bedarf benötigt?

zusätzlich bei Praxisübernahmen:

- Analyse von Umsatzentwicklung, Wachstum oder ggf. Rückgang
- Analyse der Kostenstruktur des Ergebnisses und des Cashflows
- Fortführungsmöglichkeiten der Erfolge aus der Vergangenheit
- Optimierungsbedarf der Strukturen (Einnahmen/ Kosten verschiedener Art)
- Optimierungsbedarf wichtiger Kennzahlen
- Gründe für die Abgabe (Alter oder andere Gründe)

Finanzielle, steuerliche und rechtliche Aspekte

- Erstellung eines Finanzierungskonzeptes für die Existenzgründung
(eine verbindliche Finanzierungszusage sollte vor Beginn der Umsetzung vorliegen)
- Denken Sie an Ihre persönliche Absicherung und die Ihrer Familie
(frühzeitig für Alter, Krankheit und Todesfall vorsorgen)
- steuerliche und rechtliche Beratung einbeziehen

Checkliste für Ihre Existenzgründung

Umsetzungsphase

- Antrag auf Zulassung stellen, (Praxis-)Kaufvertrag unterzeichnen
- Mietvertrag prüfen und ggf. anpassen
- Einrichtung bestellen und Sachversicherungen abschließen
- Personalauswahl vornehmen und Anstellungsverträge schließen
- Marketingmaßnahmen planen und Umsetzung beauftragen

Wie unterstützt mich die Haspa?

Neugründung oder Übernahme:

- Wir beraten Sie zu möglichen Praxiskonzepten und Leistungsangeboten, den entsprechenden Kostenstrukturen sowie Optimierungspotenzialen

Ein gemeinsamer Blick auf die Zahlen:

- Gerne erstellen wir eine Mindestumsatzkalkulation für die Praxisgründung bzw. -übernahme und schauen gemeinsam mit Ihnen auf die Zahlen Ihres Vorgängers

Standort-Check:

- Wir geben Ihnen eine Einschätzung zu Lage, Gebiet und Region
- Interessierte nehmen wir gerne in unsere Praxisbörse auf, um Praxisabgebende und -suchende zusammenzuführen

Netzwerkpartner:

- Mit unseren Experten aus den Bereichen Steuern, Recht, Betriebswirtschaft und Abrechnung analysieren wir Ihr Anliegen und decken Optimierungsmöglichkeiten auf

Fortbildungsangebot:

- Unsere Seminare schulen Sie zu Themen wie Praxisausrichtung, Existenzgründung oder Patientenumgang

Finanzierung:

- Wir besprechen alle Möglichkeiten einer Finanzierung und prüfen die Einbindung öffentlicher Fördermittel mit Ihnen

Vertrags-Check:

- Gern werfen wir einen ersten Blick auf Ihren Kauf- oder Mietvertrag vor Unterschrift
- Bei Bedarf stellen wir den Kontakt zu Rechtsexperten unseres Netzwerkes her

Einrichtung, Personal und Versicherungen:

- Wertvolle Tipps zur Einrichtung, der Personalauswahl und sinnvollen Versicherungen

Haben Sie Fragen zu Ihrer Existenzgründung?

Ihr Heilberufe-Berater unterstützt Sie sehr gerne!

Sie haben noch keinen Ansprechpartner bei uns?

Melden Sie sich gerne unter: 040 3579 – 2537 oder heilberufe@haspa.de