

Stefan Sagau,
Geschäftsfeldleiter Privatkunden
in der Region Süd

„So möchte ich gestalten:
Mit Spitzencrew
auf Wachstumskurs.“

Wir suchen für unseren Unternehmensbereich Operatives Management Private Kunden zum nächstmöglichen Termin den

Teamleiter Passivgeschäft (m/w)

Mit einer Bilanzsumme von 38 Milliarden Euro ist die Haspa Deutschlands größte Sparkasse und als Retailbank mit über 1,5 Millionen Kunden Marktführer am Hamburger Finanzplatz. Die Nähe zu unseren Kunden, ganzheitliche Anlage- und Finanzierungsansätze sowie schnelle Entscheidungen sind Teil unserer Unternehmensphilosophie.

Ihre Aufgaben

- Sie verantworten die Ausgestaltung und Weiterentwicklung des Produkt- und Preismanagements in den Segmenten Sparprodukte und Eigenemissionen.
- Sie beobachten Markttrends und leiten daraus innovative Maßnahmen für das Geschäft mit Privaten Kunden ab. Dabei nutzen Sie externe Rahmenbedingungen und interne Anforderungen als Innovationspotenzial für neue Produkte.
- Unter Berücksichtigung unserer Wettbewerbspositionierung und profitabilitätsorientierter Gesichtspunkte betreiben Sie ein aktives Preismanagement.
- Sie unterstützen unseren Vertrieb bei fachlichen Fragen und Schulungen zu den Themen Sparprodukte und Eigenemissionen.
- Sie tragen personelle Verantwortung für ein Team von Spezialisten und fördern diese bei ihrer fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung.

Ihre Bewerbung

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittstermins als PDF- bzw. Word-Datei an karriere@haspa.de.

Ihr Profil

- Sie sind Bankbetriebswirt oder haben ein wirtschaftswissenschaftliches Studium abgeschlossen bzw. verfügen über eine vergleichbare Qualifikation.
- Neben einer ausgewiesenen Fachkompetenz zeichnen Sie sich durch mehrjährige Erfahrung im Produkt- und Preismanagement sowie Kenntnisse einschlägiger Kalkulationsverfahren, Vertriebskanäle und Zielgruppen aus.
- Sie verfügen über erfolgreiche Führungserfahrung.
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Leistungsbereitschaft, Zielorientierung und Teamfähigkeit sind für Sie genauso selbstverständlich wie ein ausgeprägtes unternehmerisches und vertriebsorientiertes Denken und Handeln.
- Ihre kommunikativen Fähigkeiten ermöglichen Ihnen ein sicheres und gewandtes Auftreten. Aufgaben und Projekte gestalten Sie souverän mit Visionskraft und kreativem Gestaltungswillen.

Fragen zu der ausgeschriebenen Position beantworten Ihnen gerne Helge Steinmetz, Tel. 040 3579-5101, und Olaf Buchwald, Tel. 040 3579-3357. Weitere Informationen zur Haspa erhalten Sie unter www.haspa.de.

Meine Bank heißt Haspa.

Haspa^{ES}
Hamburger Sparkasse

karriere.haspa.de