

Christoph Gentz,
Kundenbetreuer im Bereich
Immobilienkunden

„So mache ich Karriere:
Mit wachsenden Aufgaben in
einer wachsenden Region.“

Für unseren Mobilen Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt mehrere

Vorsorgespezialisten (m/w)

Mit einer Bilanzsumme von 38 Milliarden Euro ist die Haspa Deutschlands größte Sparkasse und als Retailbank mit 1,5 Millionen Kunden Marktführer am Hamburger Finanzplatz. Die Nähe zu unseren Kunden, ganzheitliche Anlage- und Finanzierungskonzepte sowie schnelle Entscheidungen sind Teil unserer Unternehmensphilosophie.

Ihre Aufgaben

- Sie unterstützen die Ihnen zugewiesenen Filialen in der komplexen Vorsorgeberatung, bei der betrieblichen Altersvorsorge und den Kranken-Vollversicherungen.
- Sie führen bedarfsgerechte und kundenorientierte Vorsorgeberatungen durch.
- Sie akquirieren neue Firmen und Neukunden.
- Gemeinsam mit den Filialen führen Sie Vorsorgeaktionen durch.

Ihre Bewerbung

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittstermins als PDF- bzw. Word-Datei an karriere@haspa.de.

Ihr Profil

- Sie haben eine Berufsausbildung als Bank- oder Versicherungskaufmann erfolgreich abgeschlossen, ergänzt durch den Abschluss als Bank- oder Versicherungsfachwirt oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie verfügen über fundierte Kenntnisse im komplexen Vorsorgegeschäft sowie nachgewiesene Wertpapierkompetenz und können bereits geleistete Vertriebsfolge nachweisen.
- Sie haben Freude am Umgang mit Kunden und treten ihnen gegenüber selbstbewusst auf.
- Sie zeichnen sich durch gutes Verhandlungsgeschick, Teamfähigkeit, Belastbarkeit, Selbstständigkeit und Flexibilität aus.

Fragen zu der ausgeschriebenen Position beantworten Ihnen gerne Hans-Otto Kattenberg, Tel. 040 3579-2880, und Sven Meyer, Tel. 040 3579-2877.

Weitere Informationen zur Haspa erhalten Sie unter www.haspa.de.

Meine Bank heißt Haspa.

Haspa[®]
Hamburger Sparkasse

karriere.haspa.de