

„Bei mir gibt's keine Öffnungszeiten.  
Bei mir gibt's nur: Wann haben Sie Zeit?“

[meine-bank-heisst-sven.de](http://meine-bank-heisst-sven.de)

Wir sind die Bank für alle Hamburger – sozial und regional engagiert. Entdecken Sie, was wir für Sie sein können: Der Ort, an dem Sie Ihre Zukunft selbst in die Hand nehmen und gemeinsam mit rund 5.000 Kollegen der Bank von morgen ein Gesicht geben. In unserem neuen Haspa Versicherungs-Center wird ab Anfang 2018 die Beratung zur Absicherung von Lebensrisiken inkl. Sach- und Rechtsschutzversicherungen pilotiert. Unsere 1,5 Mio. Kunden vertrauen uns. Vertrauen Sie uns auch!

**Verstärken Sie unser Team im Haspa Versicherungs-Center als**

## Referent (m/w)

### Wir freuen uns auf Sie, wenn Sie

- Freude daran haben, vertriebsunterstützende Maßnahmen zu den Lösungen der Absicherung von Lebensrisiken inkl. Krankenzusatzversicherungen sowie privaten Sach- und Rechtsschutzversicherungen im Bestandsgeschäft umsetzen und die fallabschließende Beratung von Vertragsänderungen durchführen,
- gerne Kundentermine inkl. „Ordner-Coaching“ und Akquisition vor- und nachbereiten,
- mit gutem Gespür Vorsorgebedarfe der Kunden erkennen und gezielt an die zuständigen Berater bzw. Spezialisten überleiten,
- eigenverantwortlich Antragsunterlagen prüfen und die Antragsbearbeitung/Polizierung/Provisionierung sowie Reporterstellung überwachen,
- engagiert den Telefonservice sowie die Übernahme administrativer und organisatorischer Tätigkeiten für das Center sicherstellen und Spaß daran haben, an der Ausgestaltung der Pilotmaßnahme mitzuwirken.

### Ihre Bewerbung.

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittstermins als PDF- bzw. Word-Datei an [karriere@haspa.de](mailto:karriere@haspa.de).

### Sie passen zu uns, wenn Sie

- über ausgeprägte Fachkenntnisse im privaten Sach- und Rechtsschutzgeschäft, der Einkommens- und Hinterbliebenenabsicherung sowie in privaten Krankenzusatzversicherungen verfügen,
- mehrjährige Vertriebsserfolge und einen sehr guten Marktüberblick in den o.g. Produktfeldern nachweisen,
- gute Kenntnisse in den regulatorischen Anforderungen der Versicherungsvermittlung haben,
- Ihre ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Ihr Verhandlungsgeschick bereits unter Beweis gestellt haben,
- bereits Erfahrungen in der Backofficearbeit, z.B. einer Versicherungsagentur, gesammelt haben und
- eine abgeschlossene Ausbildung Versicherungskaufmann/-fachmann/Kaufmann für Versicherungen und Finanzen mitbringen.

Fragen zu der ausgeschriebenen Position beantworten Ihnen gerne Holger Knappe, Tel. 040 3579-9202 oder Andreas Römer, Tel. 040 3579-6602. Weitere Informationen zur Haspa erhalten Sie unter [www.haspa.de](http://www.haspa.de) – Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.