

Duales Bachelor-Studienprogramm Banking & Sales (B.A.)

Das duale Bachelor-Studienprogramm ist ein ausbildungsbegleitender Studiengang, mit dem sich Sparkassenmitarbeiter/innen für anspruchsvolle Tätigkeitsfelder in Beratung und Vertrieb qualifizieren. Durch die Kombination mit dem Studiengang zum Bankfachwirt (Hanseatische Sparkassenakademie), der auf die Hochschulinhalt angerechnet wird, verbindet das Programm die Vorteile einer hochwertigen berufspraktischen Fortbildung mit einem akademischen Studium an der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe. Das Studienprogramm gewährleistet eine breite betriebswirtschaftliche Qualifizierung und verknüpft diese mit einem bankbetrieblichen Schwerpunkt sowie einer fachlichen Vertiefung im Vertrieb einer Sparkasse im Hinblick auf die digitalen Herausforderungen.

Zielgruppe:

Besonders leistungsstarke Bewerber/innen mit Studienambitionen und Potenzial für eine Karriere im Vertrieb, die auf wissenschaftlichem Niveau anwendungsbezogen auf anspruchsvolle Aufgaben in der Beratung (insbesondere Privatkunden- und Firmenkundengeschäft, Führungsnachwuchs in Vertriebseinheiten) vorbereitet werden.

Nutzen:

- **Theorie oder Praxis?** – Das duale Bachelor-Studium verbindet die Vorteile beruflicher Aus- und Fortbildung mit einem akademischen Hochschulstudium. Dadurch werden die Mitarbeiter/innen besonders praxisbezogen qualifiziert.
- **Berufserfahrung sammeln** – Die Absolventen des Studienprogramms verfügen bei Abschluss über eine mehrjährige Berufserfahrung. Praxisbezogene Studieninhalte und anwendungsorientierte Lehrmethoden erleichtern die schnelle Umsetzung des Erlernten am Arbeitsplatz.
- **Drei Abschlüsse in vier Jahren** – Im Studienverlauf erwerben die Teilnehmer/innen die anerkannten Abschlüsse zum Bankkaufmann, zum Bankfachwirt und zum Bachelor of Arts (B.A.).

Voraussetzungen:

Ausbildungsverhältnis mit einem Unternehmen der Sparkassen-Finanzgruppe sowie Hochschulzugangsberechtigung.

Besondere Hinweise:

Die Präsenzveranstaltungen zu den Studiengängen finden grundsätzlich am Standort Hamburg statt. Der Bachelor-Studiengang ist von der FIBAA zertifiziert (210 ECTS).

Duales Bachelor-Studienprogramm Banking & Sales (B.A.)

Zeitlicher Ablauf des Studienprogramms

Duales Studienprogramm	1. Semester (09.18 bis 02.19)	2. Semester (03.19 bis 08.19)	3. Semester (09.19 bis 02.20)	4. Semester (03.20 bis 08.20)	5. Semester (09.20 bis 02.21)	6. Semester (03.21 bis 09.21)	7. Semester (09.21 bis 03.22)	8. Semester (03.22 bis 08.22)
Haspa	Ausbildung zum/r Bankkaufmann/-frau					Spezialisierung In der Praxis	Spezialisierung In der Praxis	Spezialisierung In der Praxis
	Seminare Bankwissen	Seminare Bankwissen	Seminare Bankwissen	Seminare Bankwissen Schriftliche HK- Prüfung	FB-Qualifikation Mündliche HK- Prüfung			
Sparkassen- akademie	Begleitendes Lernen durch e-Learning						Studiengang zum Bankfachwirt	
				Vorbereitung auf HK- Prüfung				
Hochschule	Studium zum Bachelor of Arts (B.A.)							Bachelorarbeit

Duales Bachelor-Studienprogramm Banking & Sales (B.A.)

WS 2019/20 (1. Semester)	SS 2020 (2. Semester)	WS 2020/21 (3. Semester)	SS 2021 (4. Semester)	WS 2021/22 (5. Semester)	SS 2022 (6. Semester)	WS 2022/23 (7. Semester)	SS 2023 (8. Semester)
Personal und Organisation	Marketing	Grundlagen der Wirtschaftsinformatik	Bankrechnungswesen und Bankenaufsicht	Geschäftspolitik und Vertriebsplanung	Electronic Business	Studiengang zum Bankfachwirt Fachgebiete: Finanzmathematik Allgemeine BWL Wirtschafts- und Währungspolitik Recht Firmen- und Gewerkekundengeschäft Vermögensmanagement Immobilien-geschäft Handlungs-kompetenz	Kreditgeschäft
Deskriptive Statistik	Mikroökonomie	English for Financial Services	Gesamtbanksteuerung	Informationsverarbeitung bei Finanzdienstleistern	Vertriebssteuerung und Zielgruppenmanagement		Vermögensanlage und Verbundgeschäft
Kooperation / Projektmanagement	Induktive Statistik	Management	Social Media	Stationärer Vertrieb	Multikanalvertrieb	Bachelorarbeit	Kolloquium
Grundlagen der Bankwirtschaft und Geschäftspolitik	Produkt-, Preis- und Vertriebspolitik in Kreditinstituten	Bankgeschäfts- und Sparkassenrecht	Kundenberatung und Vertriebscoaching	Direktvertrieb	Selbststudium zum Bankfachwirt		

Stand 02/2019

Nachrichtlich: Pauschal angerechnete Module durch den Abschluss des Studiengangs zum Bankfachwirt

Management Betrieblicher Ressourcen	Grundlagen der Rechtsordnung / Bürgerliches Recht	Handels- und Gesellschaftsrecht	Makroökonomik geschlossener Volkswirtschaften / Geld und Währung	Gesprächsführung und Moderation / Präsentation	Jahresabschluss Kosten- und Leistungsrechnung	Investitionen und Finanzierung	Grundlagen der betrieblichen Steuerlehre			
<table border="1" style="width: 100%;"> <tr> <td>Grundlagenbereiche</td> </tr> <tr> <td>Schwerpunkt: Bankbetriebswirtschaftslehre</td> </tr> <tr> <td>Spezialisierung Vertrieb</td> </tr> </table>								Grundlagenbereiche	Schwerpunkt: Bankbetriebswirtschaftslehre	Spezialisierung Vertrieb
Grundlagenbereiche										
Schwerpunkt: Bankbetriebswirtschaftslehre										
Spezialisierung Vertrieb										
<p>Ansprechpartner: Stefan Affeldt (Hanseatische Sparkassenakademie) E-Mail: stefan.affeldt@hsgv.de Telefon: 040 637020-30</p>										